

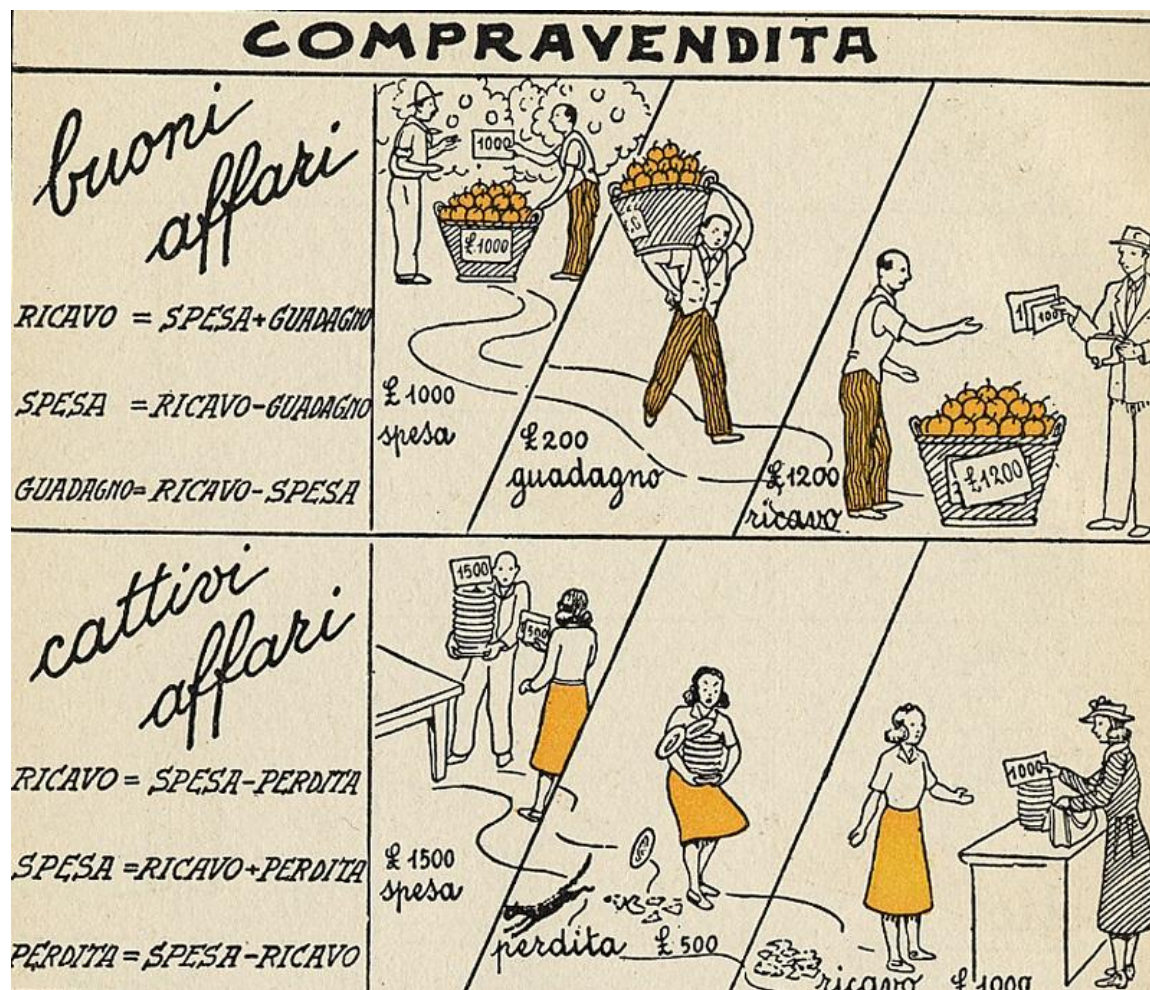
Trasportate ...

... non lasciatevi trasportare!

Simone Carlini

Multi Marine Services srl

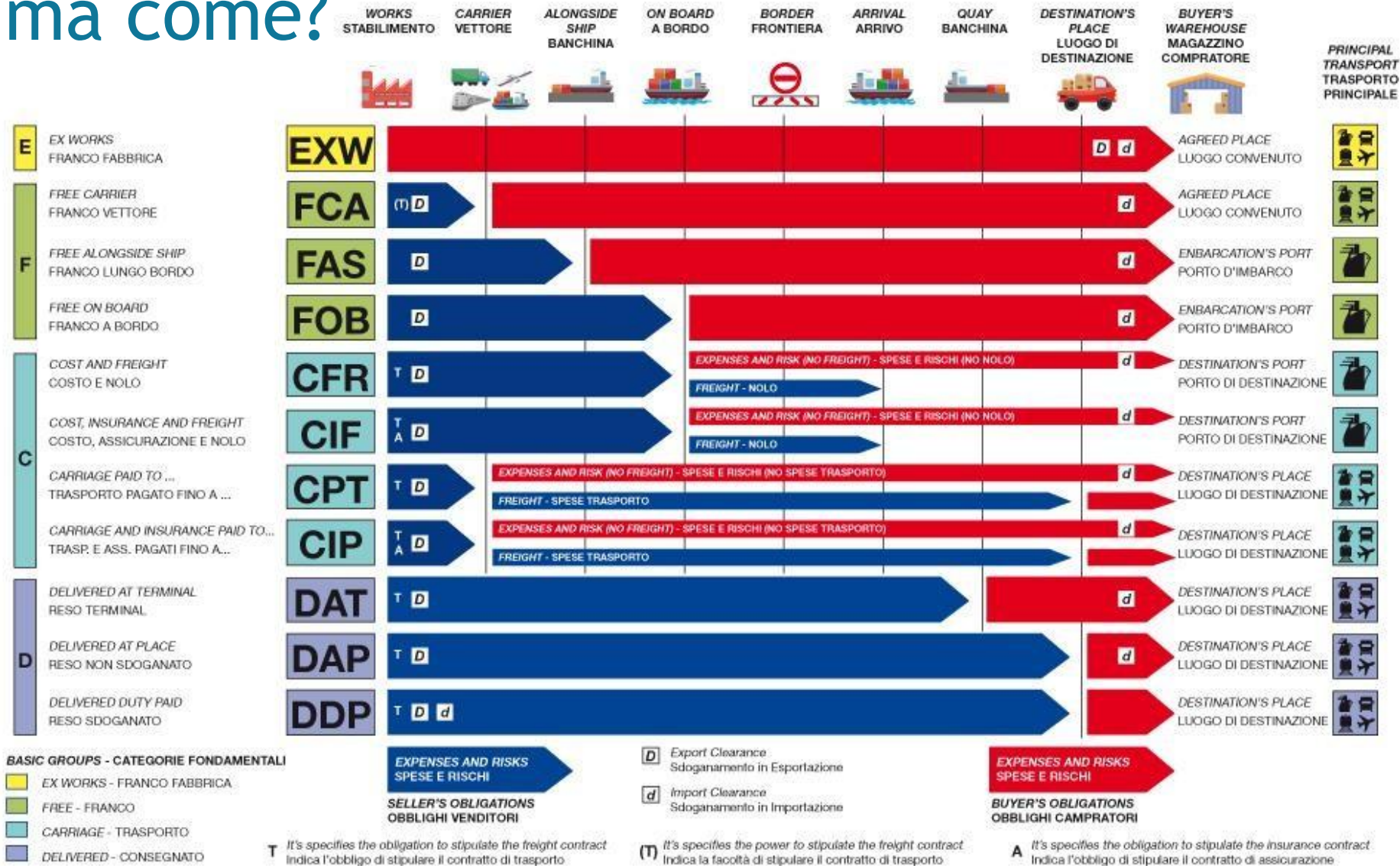
Compriamo e vendiamo, spediamo e riceviamo



Incoterms® 2010

by the International Chamber of Commerce (ICC)

... ma come?





Comprare DDP

Vendere EXW

Semplifichiamo le cose

Pizza da asporto



Consegna a domicilio

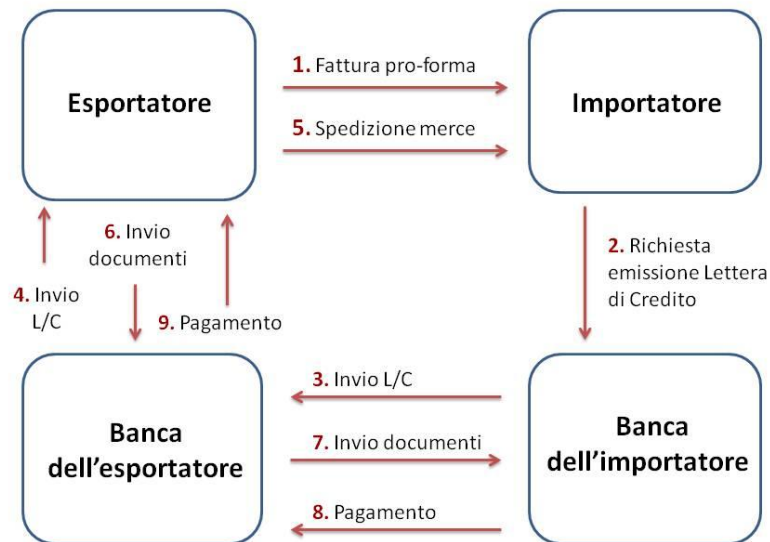


Facciamo un esempio:



Un prudente produttore italiano di acciaio vende una piccola partita di merce a un nuovo cliente marocchino: il produttore decide che la scelta più saggia sia vendere Ex Works ...

Facciamo un esempio:



... ma il prudente nuovo cliente marocchino chiede che la vendita sia soggetta a lettera di credito e il documento viene discusso e finalmente concordato tra le parti - per la vendita siamo a posto.

Facciamo un esempio:



Tyson62

www.delcampe.net

Qual è il documento preferito dai banchieri di tutto il mondo quando si parla di lettere di credito? Naturalmente la Polizza di Carico...

Facciamo un esempio:



... e questa polizza di carico, secondo la lettera di credito, deve essere datata entro un certo giorno e naturalmente deve essere Clean on Board.

Facciamo un esempio:

Letter of Indemnity for Bill of Lading Sample

To China Shipping,

I am writing this letter of indemnity instructing you to release the cargo of 500 Orange Polo Shirts, to Mr. Paul Skelton of American Shirts and Shorts, at New York port, without production of the Bill of Lading.

The document has yet to arrive due to admin errors, but I am confident that delivery to Mr. Skelton will not result in any concerns for any party involved. I have worked alongside ASS for several years.

I hereby agree to the following terms in consideration of you complying with this request:

- To indemnify you against any liability, loss or damage during the release of the goods to ASS.
- Should any legal proceedings be made against you in connection with this delivery, to provide you with adequate funds to defend.
- To deliver a copy of the Bill of Lading to you when it becomes available.

Qualcuno mi dirà: «Che problema c'è? Facciamo una LOI!»

Facciamo un esempio:



Citando il Bardo «Aye, there's the rub»: chi può chiedere al vettore di correggere la polizza è il noleggiatore che in questo caso è il compratore, visto che controlla la spedizione.

Facciamo un esempio:



Ed ecco che il produttore che si credeva prudente nel vendere ex works si trova con delle riserve per il pagamento della lettera di credito.

I Consigli Della Nonna



Cosa ne pensate adesso?

Chi è più prudente?



Sicuramente chi si affida al consiglio di un esperto: trovate uno spedizioniere, un broker, un vettore o un consulente logistico di cui fidarvi e poi fidatevi e trasportate!